

めざせトップセールス!! 第2弾 トップセールスの段取り仕事術セミナー

明日から役立つ実践的な段取り仕事術と 商談スキルを学ぶ!!

平成28年 **11月25日(金)**

9時30分～16時30分(昼休憩1時間含む)

とりぎん文化会館 第4会議室

鳥取市尚徳町101-5 Tel 0857-21-8700(代表)

優秀な営業・販売・購買と、そうでない営業・販売・購買と何が違うのでしょうか？
素質や才能？ あるいは努力？ それとも話法でしょうか？

商談を成功に導くうえで最も大切なことのひとつに、商談に入る前の「事前の準備」、すなわち周到な【段取り】の徹底があります。

このセミナーでは、P&Gジャパンの元トップセールスマンの豊富な経験と実績に基づいた講義とグループ討議をとおして、商談を成功に導くために、具体的な事例を交えながら、明日からすぐに役立つ実践的な【段取り】の方法と、もう一段ステップアップをはかるための商談スキルを学びます。

また、日常の業務を離れて異なる業種や事業所の方々と触れ合う絶好の機会です。ぜひご参加ください。

★9月8日開催の【めざせトップセールス!! 第1弾】には20事業所の方々に参加をいただきました。

主なセミナー内容

- ▼商談成功のカギは、目標設定にあり!!
- ▼説得力を高める段取り
- ▼顧客訪問の段取り
⇒売上を最大化する訪問計画
- ▼新規開拓成功のポイント
- ▼得意先浸透の段取り
- ▼長期的な商談戦略
⇒ビジネスレビューの実施

講師

小森コンサルティングオフィス代表

こ もり やす みつ

小森 康充 氏



プロフィール

P&Gジャパン、日本ロレアルなど、実力主義の外資系企業でアジアパシフィック最優秀マネージャー受賞など20年間の営業キャリアと20,000人を超える人材育成キャリアを積む。

その後、神戸学院大学客員教授に就任。

2009年、営業力強化コンサルタントとして独立し、同年3月に出版した「スベらない商談力」は、インターネット書店アマゾンのセールス・営業部門で売れ筋ランキング1位を獲得。更に、2012年「トップセールスの段取り仕事術」、2013年「リーダー3年目からの教科書」を出版。

わかりやすく実践的な指導は定評があり、全国で講演会・セミナーを実施して活躍中。

ホームページ <http://www.giantkevin.com/>

《めざせトップセールス(第1弾)参加者の声》

- ★お客様との駆け引きの仕方・沈黙・見つめる・繰り返すなどがとても参考になりました。
- ★相手の【心の窓】を開くためのポイント説明だけでなく、実際にロールプレイを行うことで実感しながら学ぶことができました。
- ★相手の【心の窓】を確かめながら、押すべきときに押さないと同じ話でも結果が異なることが非常に参考になりました。
- ★仕事だけでなく、プライベートでも使える手法が多かった。無意識にやっていたこともあったが、今日学んだことを日常から意識的に実践していきたい。
- ★各内容とも具体的に分かりやすく、コンタクト回数、大切さ、【心の窓】がどこまで開いているかを見極めることの重要さ、褒めることの大切さなど、すべて参考になりました。さっそく明日からの仕事に活かしていきます。
- ★自分にない考え方を得ることができたので大変参考になった。また、Give and takeのGiveを実践できたとき、どれくらい変わるのか楽しみです。

テキストとして
「トップセールスの段取り仕事術」を進呈



**先着30名
参加費無料**

鳥取市の事業所で営業・販売・購買などの対人折衝スキルを必要とする業務に携わる若手・中堅職員を優先

★9月8日開催の「めざせトップセールス!! (第1弾)」および平成25年以降に小森講師の「商談スキルセミナー」に参加された方の参加も歓迎します。

★参加申込みが定員を超える場合は、1事業所の参加を2名以内とさせていただきます。

参加申込書は裏面へ

11月15日(火)まで
にお申込みください

問い合わせ・申込み先 鳥取市雇用促進協議会 事務局 (担当: 松本、野田)
〒680-8571 鳥取市尚徳町116 (事務局: 鳥取市役所第2庁舎1階 経済・雇用戦略課内)
TEL 0857-20-3134 FAX 0857-20-3046 E-mail tottori-koyou@city.tottori.lg.jp

※参加の申込みは裏面の申込用紙に必要事項を記入してFAX・郵送・E-mailにて申込みください。

めざせトップセールス！！ 第2弾 トップセールスの段取り仕事術セミナー

明日から役立つ実践的な段取り仕事術と
商談スキルを学ぶ！！

日 時 / 平28年11月25日(金) 9:30～16:30

会 場 / とりぎん文化会館 第4会議室

(鳥取市尚徳町101-5 Tel 0857-21-8700)

(申込期限)平成28年11月15日(火)

参加無料

【参加申込書の送付先】

FAX

0857-20-3046

Mail tottori-koyou@city.tottori.lg.jp

鳥取市雇用促進協議会

〒680-8571 鳥取市尚徳町116

(鳥取市役所 経済・雇用戦略課内/担当:野田)

☎ 0857-20-3134

参加申込書

鳥取市雇用促進協議会 野田 行

申込日 平成 年 月 日

(フリガナ)

申込代表者
氏 名

／ 役 職

★ 参加申込みの受付連絡や諸連絡をさせていただきますので必ずご記入ください。

★★ 個人申込みの方は、氏名・住所・連絡先を記入いただき、事業所名・役職の記入は不要です。

事業所名

《 現業の概要 》

住 所 〒

連絡先 TEL

FAX

【セミナー参加者】

(フリガナ)

氏 名

男性・女性

★主な担当業務 / 役職

※これまでに小森講師のセミナーに参加したことが ⇒ ある(平成25年・26年・27年・28年)・ない

(フリガナ)

氏 名

男性・女性

★主な担当業務 / 役職

※これまでに小森講師のセミナーに参加したことが ⇒ ある(平成25年・26年・27年・28年)・ない

(フリガナ)

氏 名

男性・女性

★主な担当業務 / 役職

※これまでに小森講師のセミナーに参加したことが ⇒ ある(平成25年・26年・27年・28年)・ない

※ 上記の参加申込書に必要事項を記入のうえ、FAX・郵送・Mailにてお申し込みください。

※※ ご記入いただきましたお客様の情報は適切に管理し、本セミナーの運営のために使用します。